

Список литературы

1. Ивлиев Ю.А. Системный кризис науки как знак апокалипсиса // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. – 2011. – № 5. – С. 57-59.
 2. Ивлиев Ю.А. Великая теорема Ферма и современные математические науки // Научное обозрение. – М.: Наука, 2009. – № 2. – С. 53-55.

3. Чижов Е.Б. Введение в философию математических пространств. – М.: Едиториал УРСС, 2004.
 4. Флоренский П.А. Мнимости в геометрии (расширение области двумерных образов геометрии). – Сергиев Посад, 1922.
 5. Ивлиев Ю.А. Великая теорема Ферма и фрактальная геометрия // Успехи современного естествознания. – 2010. – № 11. – С. 101.

Экономические науки

**МЕТОДЫ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ
 ПРИОРИТЕТНЫХ НАПРАВЛЕНИЙ
 ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
 В ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМАХ**

Романенко И.В.

*Северо-Западный филиал Международного
 университета, Санкт-Петербург,
 e-mail: aspauddit@yandex.r*

На макро- и мезо- уровнях управления народно-хозяйственным комплексом выбор приоритетных направлений развития науки, техники и технологий, как правило, базируется на расчетах эффективности. При этом используется апробированный инструментарий, закрепляемый в методических рекомендациях по оценке эффективности, принимаемых федеральными [1] и региональными структурами, и позволяющий ранжировать альтернативные направления инновационного развития по максимуму-минимуму совокупного эффекта (экономического, социального, экологического).

Прогнозирование приоритетных направлений инновационной деятельности в микроуровневых экономических системах, в дополнение к федеральным и региональным рекомендациям, обязательным к применению в случае получения бюджетных ассигнований, предполагает использование авторских методик, наилучшим образом соответствующих целям разрабатываемого прогноза, в частности, – обеспечению роста рыночной стоимости бизнеса.

Как и любой управленческий процесс, управление стоимостью бизнеса опирается на экономические показатели, к числу которых, в частности, относятся: *EVA* (economic value added) – экономическая добавленная стоимость; *SVA* (shareholder value added) – акционерная добавленная стоимость.

Показатель *EVA* может быть рассчитан как произведение инвестированного капитала (тыс. руб.) на разность между нормой возврата капитала (*ROI*, в %) и средневзвешенной стоимостью капитала (*WACC*, в %), при этом отрицательные значения *EVA* будут свидетельствовать о нецелесообразности инвестиций в данное направление инновационного развития.

Показатель *SVA* базируется на рыночной оценке стоимости инвестированного капитала. В этом случае стоимость бизнеса может быть рассчитана как сумма трех слагаемых:

- 1) инвестированного капитала (в его рыночной оценке);
- 2) накопленной величины акционерной добавленной стоимости;
- 3) избыточных активов, которые могут быть реализованы без ущерба для рассматриваемого бизнеса.

По мнению проф. СПбГУ Валдайцева С.В., «создание и освоение инноваций (инновационные проекты) играют особую роль в нацеленном на рост рыночной стоимости компании управлении предприятием, так как позволяет рассчитывать на рост с опережением – уже тогда, когда выявится тренд увеличения прибылей предприятия в результате фактического освоения коммерчески выгодной инновации (появления на рынке нового продукта, по которому намечалось наращивание продаж, уверенного снижения издержек производства и сбыта, благодаря внедрению новой ресурсосберегающей либо ресурсозамещающей, импортозамещающей технологии)» [2, с. 153].

При этом, по нашему мнению, наибольший практический интерес представляет метод прогнозирования приоритетных направлений инновационной деятельности финансово-кризисных предприятий, находящихся в предбанкротном состоянии. Разработанный нами метод предусматривает выполнение следующих процедур [3, с. 44-46]:

- разработку стратегии роста рыночной стоимости компании за счет внедрения антикризисных инновационных проектов;
- привлечение стороннего капитала (за счет проведения дополнительной эмиссии акций либо приглашении партнеров, готовых вступить в пай во вновь созданных венчурных подразделениях, обещающих рост капитализации компании);
- финансирование, за счет привлеченного капитала, антикризисных инновационных проектов, согласно взаимосогласованному бизнес-плану.

Список литературы

1. Методические рекомендации по оценке эффективности инвестиционных проектов. Утверждены Минэкономики РФ, Минфином России, Госстроем РФ от 21.06.1999 г. № ВК-477.
 2. Валдайцев С.В. Оценка бизнеса: учеб. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ТК Велби, Изд-во «Прспект», 2004. – 360 с.
 3. Романенко И.В. Современные аспекты управления стоимостью бизнеса // Современный бизнес: экономико-управленческий, правовой и образовательный аспекты. – СПб.: Изд-во СПбГУЭФ, 2006. – 179 с.